escala360®
business workshop
29 de octubre
Puebla de Zaragoza, Puebla 2025
MULTIMEDIOS
WOLF GANG
CONSULTING GROUP
SCALING MASTER
SCALE OR DIE

escala360
business workshop

Salir con la claridad, la estructura y la red de apoyo necesarias para transformar crecimiento en escalabilidad real, sin perder control ni rentabilidad.

Bienvenida

Es un honor darles la bienvenida a este espacio creado para líderes que deciden el rumbo de sus organizaciones.

Ecala360 no es solamente un evento: es un punto de encuentro donde convergen experiencia, visión y ambición empresarial.
Nuestro propósito es reunir a los dueños y directivos que ya han demostrado tracción en sus negocios, y acompañarlos a dar el siguiente paso: escalar con orden, claridad y control. Aquí no se trata de acumular teoría, sino de transformar conversaciones en decisiones y decisiones en resultados.

Cada momento de esta experiencia ha sido diseñado para inspirar reflexión, provocar nuevas perspectivas y, sobre todo, brindar herramientas prácticas que puedan llevarse de inmediato a su empresa.

Esperamos que cada uno de ustedes salga de aquí con más que ideas: con una hoja de ruta clara, conexiones estratégicas de alto valor y la confianza renovada de que es posible crecer de manera sostenible, sin perder el alma de su negocio.

Bienvenidos a Escala360, donde comienza la transformación hacia la verdadera escalabilidad.

A t e n t a m e n t e

Comité Organizador

escala360
business workshop

escala360
business workshop

Bloques Temáticos

Bloques temáticos

Bloque 1: El Espejo del Dueño / *Tiempo: 50 minutos.*

"Antes de escalar tu empresa, tienes que escalar tu mentalidad."

- **Intro:** No existe escalabilidad posible si el dueño sigue siendo el cuello de botella. Este bloque se enfoca en el reflejo empresarial: ¿cuánto impactas —para bien o para mal— en el crecimiento de tu empresa?
- **Objetivo:** Identificar patrones mentales, hábitos y creencias que limitan o potencian la escalabilidad desde la figura del líder.
- **Perfil de salida:** El participante se lleva un autodiagnóstico claro y valiente de su rol actual como impulsor o freno del negocio.

Bloque 2: La Anatomía de una Empresa Escalable / *Tiempo: 50 minutos.*

"No todas las empresas están diseñadas para escalar. Pero se pueden rediseñar."

- **Intro:** Muchas empresas crecen a golpes de suerte o esfuerzo. Pocas lo hacen con estructura. En este bloque se disecciona cómo debe ser un modelo empresarial escalable desde su base.
- **Objetivo:** Entender las diferencias entre crecimiento y escalabilidad. Conocer los elementos estructurales que hacen a una empresa sostenible y multiplicable.
- **Perfil de salida:** El participante podrá identificar qué áreas de su empresa están listas para escalar y cuáles no.

Bloques temáticos

Bloque 3: La Trifecta Estratégica / *Tiempo: 60 minutos.*

"Equipo, Ejecución y Efectivo: el triángulo que sostiene la escalabilidad."

- **Intro:** Cualquier empresa que quiere escalar debe dominar estas tres dimensiones simultáneamente. Este bloque presenta un marco simple, pero profundo para evaluar y rediseñar esas tres áreas.
- **Objetivo:** Comprender cómo se interconectan estrategia, talento y dinero en un modelo de escalabilidad.
- **Perfil de salida:** El participante podrá hacer un diagnóstico cruzado de esas tres áreas y detectar sus fallas estructurales.

Bloque 4: El Mapa de la Escalabilidad Estratégica / *Tiempo: 75 minutos.*

"No se escala por accidente. Se escala con dirección."

- **Intro:** Este bloque es el corazón táctico del taller. A través de una herramienta visual (el Mapa de Escalabilidad), el participante construye una hoja de ruta clara para su empresa.
- **Objetivo:** Usar una herramienta para mapear visión, palancas de crecimiento, métricas y responsabilidades.
- **Perfil de salida:** Cada participante termina este bloque con un primer borrador de su Mapa de Escalabilidad personalizado.

Bloques temáticos

Bloque 5: El Ritmo que Multiplica / *Tiempo: 50 minutos.*

"No basta con tener una estrategia. Hay que convertirla en hábito."

- **Intro:** La escalabilidad no sucede el lunes siguiente. Se necesita disciplina, ejecución continua y revisión estratégica constante. Este bloque instala los *rituales de efectividad* y la cultura de rendición de cuentas.
- **Objetivo:** Enseñar cómo establecer una cadencia operativa que mantenga viva la ejecución de la estrategia.
- **Perfil de salida:** El participante se lleva una propuesta de estructura trimestral con herramientas para su implementación.

Bloque 6: El Compromiso con la Escalabilidad/ *Tiempo: 30 minutos.*

"Nada cambia si tú no cambias primero."

- **Intro:** La última parte del taller es un llamado a la acción real. Se presentan ejemplos de empresas que escalaron con esta metodología, se invita a documentar compromisos y se abre el camino hacia el diagnóstico y la implementación real.
- **Objetivo:** Consolidar los aprendizajes y activar decisiones.
- **Perfil de salida:** El participante se va con claridad sobre su próximo paso, un resumen estratégico y un documento orgánico de su empresa..

Horario y actividades

Horario del evento: de 10AM a 7PM
Hora de registro: de 9AM a 9.40AM

Actividad del Workshop:

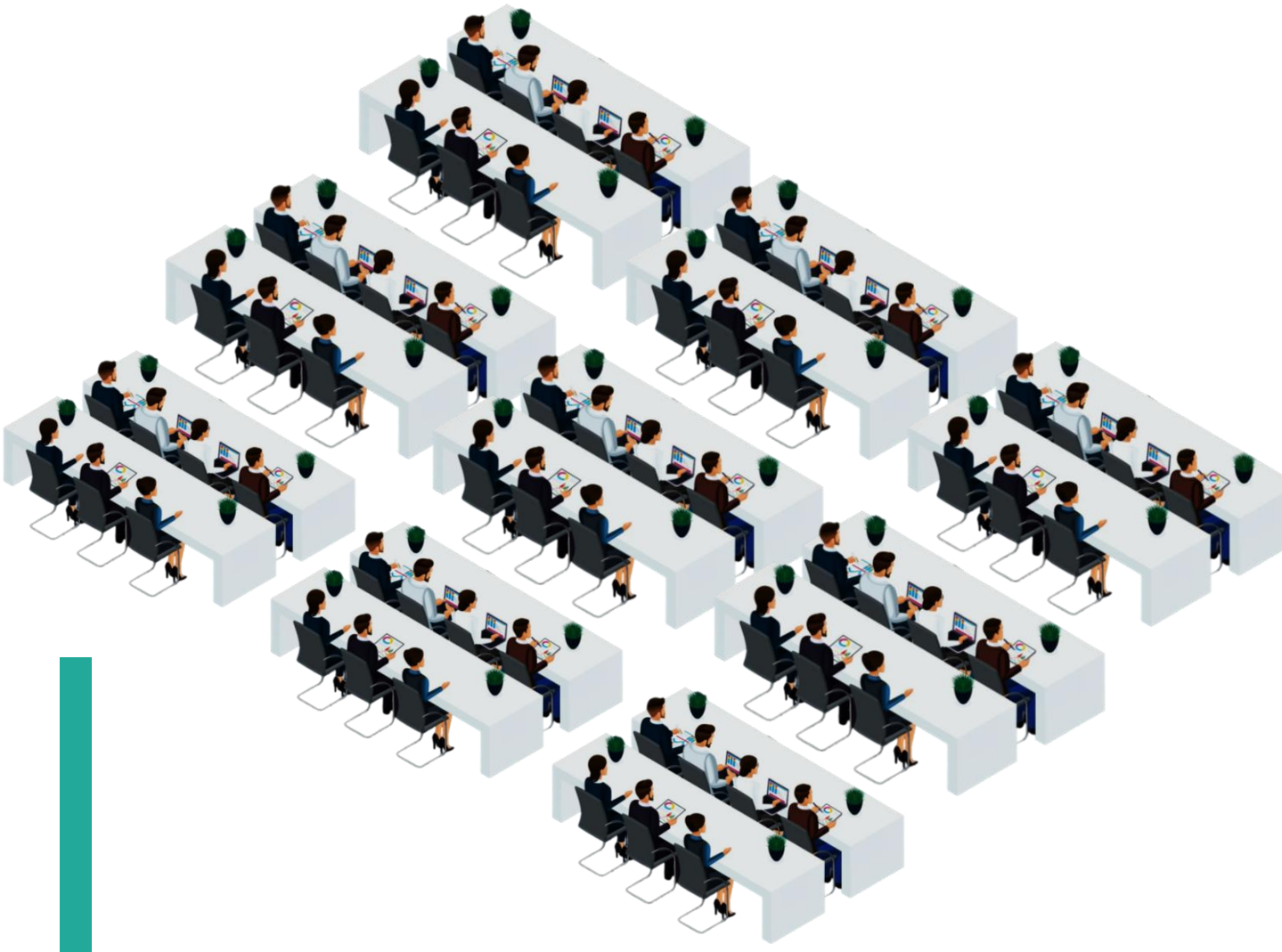
- **Bienvenida y primeros 2 bloques:** de 10AM a 12PM
- **3er. Bloque:** 12.15PM a 2.10PM
- **Break de comida:** 2.10 a 3PM
- **4to. y 5to. Bloque:** 3PM a 5.15PM
- **6to. Bloque y cierre de las dinámicas de taller:** 5.15PM a 6PM
- **Networking:** 6PM a 7PM

Cena privada para participantes Elite:

- **Actividad de cena:** 9PM a 11.30PM

8

Estilo de auditorio tipo aula



escala360
business workshop

escala360
business workshop

Kit de participantes

Kit

Lanyards

escala360
business workshop

Kit

Workshop notebook
Pen

escala360
business workshop

escala360
business workshop

Perfil de salida del participante

Perfil de salida del participante

Al finalizar el taller Escala360, el participante no se convertirá en un gurú, ni saldrá con todas las respuestas. Pero sí se llevará algo mucho más valioso:
Una hoja de ruta clara, práctica y aterrizada sobre cómo escalar su empresa con orden, visión y control.

Este perfil de salida contempla tres niveles de transformación:

1. Nivel Estratégico: Visión con Dirección

1.1 Entiende la diferencia entre crecer y escalar, y puede explicarla con claridad.
1.2 Reconoce los elementos que impulsan o estancan el crecimiento en su negocio.
1.3 Tiene un mapa visual de su empresa, con prioridades estratégicas claras para los próximos 6 a 12 meses.

2. Nivel Personal: Rol del Dueño en la Escalabilidad

2.1 Identifica si él mismo es un cuello de botella en la organización (y en qué aspectos).
2.2 Comprende el impacto de sus decisiones, hábitos y estilo de liderazgo sobre el futuro de la empresa.
2.3 Sale con una autoimagen más consciente de lo que debe transformar en su forma de liderar.

3. Nivel Operativo: Acción con Ritmo

3.1 Cuenta con herramientas y estructuras para bajar la estrategia a la operación diaria.
3.2 Tiene claridad sobre qué hacer el lunes siguiente, por dónde comenzar, con quién y cómo.
3.3 Se lleva un documento orgánico, hecho por él mismo, que puede mostrar, ajustar y trabajar con su equipo directivo.

Resultado final:

El participante se va con un plan concreto de trabajo, alineado con su realidad empresarial, y con la capacidad de tomar mejores decisiones, ordenar prioridades y activar el camino hacia la escalabilidad real.

escala360
business workshop

Networking

Espacio de Networking Estratégico

Conecta con líderes que también están construyendo el futuro

Al finalizar las 6 horas de entrenamiento intensivo, el taller Escala360 continúa con una hora especialmente diseñada para el networking inteligente, porque sabemos que una buena conversación puede abrir más puertas que un año de intentos en solitario.

Propósito del espacio:

Facilitar conversaciones con propósito, entre empresarios y líderes que están enfrentando desafíos similares.

Estimular la creación de alianzas estratégicas, vínculos comerciales o colaboraciones directivas.

Convertir la experiencia del taller en una comunidad activa, aunque sea por unas horas, donde cada quien puede aportar y recibir.

¿Cómo estará organizado?

Un área especialmente montada con estaciones y señalética para temas clave de conversación:
Ej. *"Procesos", "Equipo", "Escalabilidad Financiera", "Transformación Cultural", "IA aplicada"*.

Habrá zonas con mesas para sentarse a delinear ideas o preacuerdos, y otras más relajadas para charlas informales.

Contaremos con moderadores silenciosos o "conectores", que facilitarán las primeras interacciones si lo deseas.

Refrigerio y ambiente:

Ofreceremos un refrigerio de cierre (no comida completa), acompañado de bebidas ligeras.
El ambiente será profesional, pero relajado: música suave, iluminación cálida, anfitriones atentos.
Se entregará un tarjetón de conexiones, donde cada participante podrá anotar contactos relevantes, ideas o acuerdos.

Acceso:

Incluido en todos los Paquetes de entrada al taller.
Sin costo adicional, ya que es parte fundamental de la experiencia Escala360.

escala360
business workshop

Cena de cierre

Cena Privada para Paquetes ELITE

Un cierre íntimo, estratégico y con visión a largo plazo

Al finalizar la jornada, ofreceremos una Cena Privada para un grupo reducido de empresarios que han optado por el paquete premium. Este espacio está diseñado para convivir en un entorno más relajado, pero con conversaciones de alto calibre, donde el foco estará en el intercambio de experiencias reales, el acompañamiento más cercano y la posibilidad de explorar vínculos de largo plazo.

¿Por qué hacemos esta cena?
Porque sabemos que las mejores conversaciones de negocios no siempre ocurren en el taller, sino en la sobremesa.

Porque algunos líderes necesitan espacios más íntimos para compartir sus desafíos, escuchar alternativas y conectar sin presión.

Porque entendemos que las relaciones humanas siguen siendo la base del crecimiento inteligente.

¿Cómo será la experiencia?

Se llevará a cabo en un restaurante de alto nivel, tipo grill o cocina internacional contemporánea, reservado exclusivamente para el grupo.
La dinámica será informal pero con intención: cada mesa estará integrada estratégicamente para generar conversación de valor.

Los consultores de Escala360 estarán disponibles para responder inquietudes, brindar orientación y compartir ideas puntuales en un ambiente distendido.

Acceso exclusivo:
Reservado solo para participantes con acceso premium.
Cupo estrictamente limitado para preservar la calidad de la interacción.
Incluye cena completa, bebida sin alcohol y una cortesía especial.

Bonus para asistentes:
Se entregará una guía privada con los "Siguientes Pasos Estratégicos", adaptada para quienes deseen explorar la implementación completa de SCALEx en sus empresas.

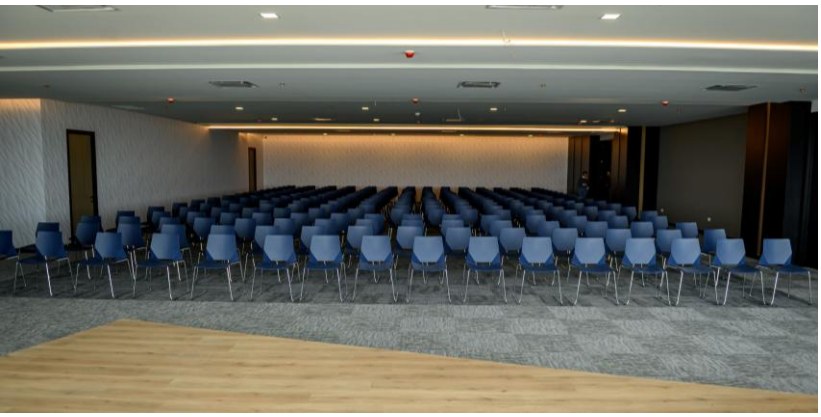
Además, se abrirá la posibilidad de acceso prioritario a próximos programas cerrados, mentorías 1 a 1 o consultorías personalizadas.

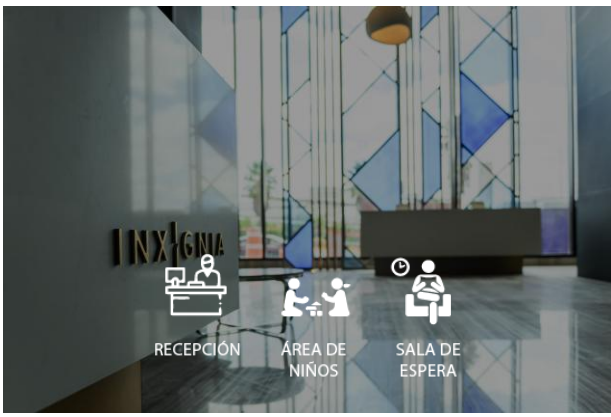
escala360 business workshop

Lugar del evento

Torre Inxignia

La Torre Inxignia JV es un rascacielos situado en la Reserva Territorial Atlixcáyotl, en el municipio de Puebla, en el área metropolitana de Puebla, México. Construida entre 2017 y 2023, la torre tiene una altura de 236 metros y con 51 pisos, es, a fecha de 2025, el edificio más alto del Área metropolitana de Puebla, desde 2024 es sede de la filial sur de BBVA México.[





escala360
business workshop

Paquetes de entradas *INDIVIDUALES*

Básico
Individual

$2,500.00 + IVA

- Acceso al taller completo (6 horas de entrenamiento).
- Gafete personalizado.
- Cuadernillo de trabajo físico (versión participante).
- Pluma oficial del taller.
- Certificado digital de participación.
- Acceso a sesión de networking posterior al taller (1 hora).

Adquirir ahora

Más popular

Prime
Individual

$4,500.00 + IVA

Todo lo del paquete Básico +

- Acceso a cuadernillo extendido con ejercicios estratégicos adicionales
- Ebook "Fundamentos SCALEx LATAM" (versión digital)
- Acceso prioritario a futuros workshop Escala360
- 1 sesión de asesoría individual de 30 minutos con un coach certificado (virtual, previa agenda)
- 15% de descuento en próximos eventos organizados por Escala360

Adquirir ahora

Elite
Individual

$9,300.00 + IVA

Todo lo del paquete Básico y Prime +

- Acceso a la Cena Privada de cierre (ver detalle)
- Asesoría estratégica 1 a 1 (60 minutos) posterior al taller
- Acceso anticipado a procesos de consultoría empresarial con cupo limitado
- Reporte exclusivo con recomendaciones de implementación inmediata
- Acreditación visual como "Participante Premium" (gafete negro y señalética distintiva)

Adquirir ahora

escala360 business workshop

Paquetes de entradas *GRUPALES*

Equipo

Grupal para 3 personas

$6,500.00 + IVA

- Acceso al taller completo (6 horas) para los 3 integrantes
- Gafetes personalizados
- Cuadernillos físicos de trabajo (versión participante)
- Certificados digitales para cada uno
- Acceso a la sesión de networking
- 10% de descuento si contratan consultoría posterior

Adquirir ahora

Más popular

Dirección

Grupal para 5 personas

$18,500.00 + IVA

Todo lo del paquete Equipo +

- Cuadernillos extendidos para los 5 participantes
- Ebook "Fundamentos SCALEx LATAM" (para todos los miembros del equipo)
- Asiento en mesa exclusiva por empresa (mesa rotulada con nombre)
- Asesoría estratégica grupal post-taller (60 minutos, virtual)
- Acceso anticipado a cupo preferente en consultoría
- 1 participación gratuita en el próximo taller virtual

Adquirir ahora

Ejecutivo

Grupal para 8 personas

$55,000.00 + IVA

Todo lo del paquete Equipo y Dirección +

- Acceso VIP (zona frontal)
- Participación del equipo completo en la Cena Privada
- Regalos institucionales para cada integrante
- Diagnóstico preliminar simplificado de escalabilidad (pre-consulta en línea)
- Reporte interno con principales oportunidades detectadas durante el taller
- 20% de descuento en acompañamiento SCALEx LATAM (si se contrata dentro de los 30 días posteriores)

Adquirir ahora

escala360 business workshop

Datos bancarios para inscripción

Datos fiscales

Razón social y RFC

Grupo SEOIND
RFC: GSE110218id9
Ley General de Personas Morales
Dirección fiscal: Avenida Paseo de las Pitahayas 16 interior 18 Colonia Zibatá, El Marqués, Querétaro, CP76269.

Datos bancarios

Razón social y RFC

Banco AFIRME
Cuenta: 000163107686
CLABE: 062680001631076860

Enviar comprobante por Email

contacto@**wolfgang.com.mx**

escala360 business workshop

Paso a paso para inscribirte

1. Elige el mejor paquete para ti o tu equipo

2. Haz la transferencia electrónica a estos Datos Bancarios:

   - ✓ **Banco AFIRME**
   - ✓ **Cuenta:** 000163107686
   - ✓ **CLABE:** 062680001631076860

3. Enviar el comprobante al correo **contacto@wolfgang.com.mx**:

4. Llenar el formulario de registro Clic **AQUÍ**

   Formulario de registro Escala360

5. Nos pondremos inmediatamente en contacto a través de tu WhatsApp

Durante cualquier etapa del proceso siéntete libre de contactarnos
A través de nuestro WhatsApp, clic en el Icono

escala360 business workshop

escala360®
business workshop

29 de octubre
Puebla de Zaragoza, Puebla 2025

Clic en el Icono

Conversemos por WhatsApp

MULTIMEDIOS

WOLF GANG
CONSULTING GROUP

SCALING MASTER
SCALE OR DIE